



VERTRIEBSASSISTENZ (m/w/d) für Immobilien im INNENDIENST

Sie sind aufgeschlossen für Neues und wollen im Job Ihre volle Power entfalten? Dann sind Sie richtig bei IMMOPARTNER – dem renommierten Qualitätsmakler/ Immobilienmakler in der Metropolregion Nürnberg/ Fürth/ Erlangen mit Sitz im Herzen der Nürnberger Altstadt. Starten Sie in unserem Familienunternehmen neu durch! Bei uns dürfen Sie Ihre individuellen Stärken mit Engagement und neuen Ideen weiterentwickeln.

Das bieten wir Ihnen:

- Flache Hierarchien mit der Möglichkeit, unser Unternehmen aktiv mit zu gestalten
- Eine ausführliche Einarbeitung in unsere Prozesse
- Eine Vollzeit-Stelle mit 28 Tagen Urlaub
- Ein Festgehalt sowie eine zusätzliche leistungsbezogene Vergütung
- Einen modernen Arbeitsplatz im Herzen der Nürnberger Altstadt
- Ein dynamisches Team mit Leidenschaft und Erfolgswillen
- Unbegrenzt Milchkaffee
- Einen wöchentlich gefüllten Obstkorb, denn Ihre Gesundheit liegt uns am Herzen

Das erwartet Sie bei uns:

- Sie haben eine angenehme Telefonstimme und bearbeiten Kundenanrufe und Anfragen.
- Sie führen regelmäßig Kontakt mit Kunden und Geschäftspartnern per E-Mail, per Post und telefonisch.
- Sie arbeiten eng mit dem Einkauf zusammen in Verbindung mit Vertrieb und Marketing.
- Sie qualifizieren und analysieren eingehende Leads.
- Sie vereinbaren Kundentermine und sorgen für eine professionelle Vor- und Nachbereitung.
- Sie erstellen die erforderlichen Vertriebsunterlagen und sorgen für einen hochwertigen Auftritt beim Kunden.
- Sie empfangen und betreuen Besucher.
- Sie sind präsent bei Besprechungen und dokumentieren die Ergebnisse.
- Sie pflegen Ihre Aktivitäten im CRM-System.

Das erwarten wir:

- Für Quereinsteiger: Sie haben Mittlere Reife und eine abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen Bereich oder haben Erfahrung in den Bereichen Bank, Versicherung, Vertrieb.
- Ihre hohe Eigenverantwortung sowie eine strukturierte Arbeitsweise motivieren Sie, anspruchsvolle Ziele zu erreichen. Sie organisieren Ihre Arbeit verantwortungsvoll mit Hilfe digitaler Tools und Prozessen und arbeiten mit hohem persönlichem Engagement.
- Sie legen Wert auf ein freundliches und gepflegtes Erscheinungsbild und ein serviceorientiertes Auftreten im Kundenkontakt.
- Ein sehr gutes mündliches und schriftliches Ausdrucksvermögen ist für Sie selbstverständlich.

Sie wollen mit uns etwas bewegen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung ausschließlich digital als PDF mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins an Frau Nicole Sagraloff unter bewerbung@immopartner.de. Für ein erstes Interview per Videoanruf geben Sie gerne Ihren Skype-Namen und/oder Ihre FaceTime-Rufnummer an.

Bewerbungen per Post können leider nicht berücksichtigt werden.

IMMOPARTNER Stefan Sagraloff e.K.
Frau Nicole Sagraloff
Färberstr. 5, 90402 Nürnberg
Telefon: 0911/ 47 77 60 11
Mobil: 0179/ 92 10 22 2
E-Mail: bewerbung@immopartner.de