



Assistenz der Geschäftsführung & Customer Service Feeling-Good-Manager (m/w/d)

Der erste positiv in Erinnerung bleibende Eindruck für unsere Kunden!

Sind Sie bereit für eine neue Herausforderung, bei der Sie Ihre volle Power entfalten und Ihre Karriere auf die nächste Stufe bringen können? Dann ist IMMOPARTNER, der renommierte Qualitätsmakler in der Metropolregion Nürnberg/Fürth/Erlangen, der perfekte Arbeitgeber für Sie. Als Familienunternehmen bieten wir Ihnen flache Hierarchien, eine ausführliche Einarbeitung und zusätzlich zum Festgehalt eine leistungsbezogene Vergütung, um Ihre individuellen Stärken bestmöglich zu fördern. Seien Sie Teil unseres erfolgreichen Teams und starten Sie jetzt Ihre Karriere bei IMMOPARTNER - wo Ihre Leidenschaft für Immobilien in Erfolg mündet!

Das bieten wir Ihnen:

- Flache Hierarchien mit der Möglichkeit, unser Unternehmen aktiv mit zu gestalten
- Eine ausführliche Einarbeitung in unsere Prozesse
- Ein Festgehalt sowie eine zusätzliche leistungsbezogene Vergütung
- Einen modernen Arbeitsplatz im Herzen der Nürnberger Altstadt
- Ein dynamisches Team mit Leidenschaft und Erfolgswillen
- Unbegrenzt Milchkafee
- Einen wöchentlich gefüllten Obstkorb, denn Ihre Gesundheit liegt uns am Herzen.

Das erwartet Sie bei uns:

- Sie sind die erste Person am Telefon für unsere Neukunden, haben eine angenehme Telefonstimme und bearbeiten Kundenanrufe und Anfragen.
- Sie qualifizieren und analysieren eingehende Leads.
- Sie arbeiten eng mit dem Einkauf zusammen und fungieren als Chefsekretär*in.
- Sie vereinbaren Kundentermine und sorgen für eine professionelle Vor- und Nachbereitung.
- Sie erstellen die erforderlichen Vertriebsunterlagen und sorgen für einen hochwertigen Auftritt beim Kunden.
- Sie pflegen Ihre Aktivitäten im CRM-System.
- Sie sind präsent bei Besprechungen und dokumentieren die Ergebnisse.

Das erwarten wir:

- Für Quereinsteiger: Sie haben mindestens Mittlere Reife oder einen vergleichbaren Schulabschluss, eine abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen Bereich oder haben in den Bereichen Bank, Versicherung, Vertrieb gearbeitet.
- Ihre hohe Eigenverantwortung sowie eine strukturierte Arbeitsweise motivieren Sie, anspruchsvolle Ziele zu erreichen.
- Sie organisieren Ihre Arbeit mit Hilfe digitaler Tools und Prozessen und arbeiten mit hohem persönlichem Engagement.
- Sie legen Wert auf ein freundliches und gepflegtes Erscheinungsbild und ein serviceorientiertes Auftreten im Kundenkontakt.
- Ein sehr gutes mündliches und schriftliches Ausdrucksvermögen ist für Sie selbstverständlich.

Sie wollen mit uns etwas bewegen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte senden Sie Ihre Bewerbung ausschließlich digital als PDF (Anschreiben, Lebenslauf, Zertifikate/Zeugnisse) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins an Frau Nicole Sagraloff. Für ein erstes Interview per Videoanruf geben Sie gerne Ihren Skype-Namen und/oder Ihre Facetime-Rufnummer an. Bewerbungen per Post können leider nicht berücksichtigt werden.

IMMOPARTNER Stefan Sagraloff e.K.
Frau Nicole Sagraloff
Färberstr. 5, 90402 Nürnberg
Telefon: 0911/ 47 77 60 11
Mobil: 0179/ 92 10 22 2
E-Mail: bewerbung@immopartner.de